



MAPA
MIT SICHERHEIT – EINE GUTE ENTSCHEIDUNG

NUK

Spontex

BILLY BOY

MAPA
PROFESSIONNEL

Sie kennen vielleicht MAPA nicht, aber von unseren Marken haben Sie sicherlich schon gehört: Ob NUK, BILLY BOY oder Spontex – unsere Produkte stehen für höchste Qualität und Sicherheit. Als klassischer Markenartikler für Konsumgüter sind wir in den Feldern Baby Care, Health Care und Home Care sehr erfolgreich, ebenso aber auch bei professionellen und industriellen Anwendern. Bei MAPA verbinden sich die Vorteile eines mittelständischen Unternehmens mit der Finanzkraft unserer Muttergesellschaft, der internationalen Newell Brands Inc. Dies sichert uns seit Jahren eine technologisch führende Position, stetiges Wachstum und ein flexibles Agieren am Markt.

Wir suchen zur Unterstützung unseres Vertriebsteams **Kliniken** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen erfahrenen

Außendienstmitarbeiter w/m

Deutschland Süd/Ost (PLZ-Gebiete 01-09, 36, 63, 90-99)

Ihr Aufgabenbereich

Sie informieren, beraten und betreuen alle für unsere Produkte relevanten Kliniken im zugeordneten Vertriebsgebiet und sorgen so für die Umsetzung unserer Budget-, Marketing- und Produktstrategien in diesem Marktsegment. Das erreichen Sie durch:

- Betreuung, Beratung und Schulung von Bestandskunden und Fachpersonal, nicht nur in Kliniken
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen einschließlich der Vertragsverhandlungen
- Aktive Beobachtung des Marktumfelds, gezielte Neukundengewinnung und Identifikation weiterer Marktpotenziale im Vertriebsgebiet
- Repräsentation des Unternehmens auf nationalen und internationalen Kongressen und Messen sowie intensives Networking mit Kunden und Meinungsbildnern
- Regelmäßige Gebietsanalyse und Optimierung der Maßnahmen zur Umsetzung von Ziel- und Budgetvorgaben

Das zeichnet Sie aus

- Vorzugsweise abgeschlossene Ausbildung zur Still- und Laktationsberaterin, Hebamme, Kinderkrankenschwester (w/m) oder kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Außendienst einer vergleichbaren Branche, idealerweise im medizinischen Bereich
- Kundenorientierung, unternehmerisches Denken und selbstständige Arbeitsweise
- Professionelles Auftreten, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Idealerweise haben Sie Ihren Wohnsitz im Vertriebsgebiet, verfügen aber in jedem Fall über einen Führerschein und hohe Reisebereitschaft und schrecken auch vor gelegentlichen Übernachtungen im Rahmen Ihrer Reisetätigkeit nicht zurück

Ihre Perspektiven

Sie erfüllen nicht alle Voraussetzungen, besitzen aber Verkaufstalent? Dann sind wir gespannt auf Sie. Wir bieten Ihnen den Einstieg in ein international erfolgreiches, wachstumsorientiertes Unternehmen mit familiärem Betriebsklima und freundschaftlichem Umgang. Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung, die Sie bitte unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an die nachstehende Adresse senden.

MAPA GmbH · Personalabteilung
Industriestraße 21-25 · 27404 Zeven
bewerbung@mapa.de
www.mapa.de